

原材料・人件費高騰の影響を受ける企業の皆様

必聴!

適正な価格転嫁の実現に向けた

価格交渉講習会

参加費
無料

雇用の7割を占める全国の中小企業・小規模事業者が元請事業者に対し、適正な価格で交渉・転嫁をして、社員の賃上げを促すことを目的に、価格交渉に必要な情報収集や根拠情報について専門家によるセミナーを実施

開催プログラム 具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- 物価高(企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- 下請法・下請中小企業振興法の関係(4つの義務と11の禁止事項)
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針(パートナーシップ構築宣言)の把握
- 交渉の3つの基本パターン(分配型、価値交換型・利益創造型)の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った! そんな時の公的サポート

2024年11月7日(木) 2024年11月19日(火)

日時 | 2024年11月27日(水) 全日/14:00~16:00 (13:30開場) 講習内容は、全日程すべて同じです。ご都合の良い日程でご参加下さい。

場所 | 山陽新聞社本社 9階大会議室 (岡山市北区柳町2丁目1-1) ※駐車場は近隣駐車場をご利用下さい。 | 定員 | 全日程/各50名

講師 | 青木中小企業診断士事務所 代表 青木 高志氏 | 申込 | 右の二次元コードもしくは裏面FAXからご希望の日程でお申し込み下さい。 <https://pro.form-mailer.jp/fms/50b2acfb306986>

お問い合わせ | 山陽新聞社 営業局 業務推進部 TEL.086-803-8013(平日9:30~17:30)

